



TAKLIMAKAN
NETWORK

**ИНВЕСТИЦИОННАЯ
ПЛАТФОРМА
НА БАЗЕ
БЛОКЧЕЙН**

Business Summary

www.taklimakan.io

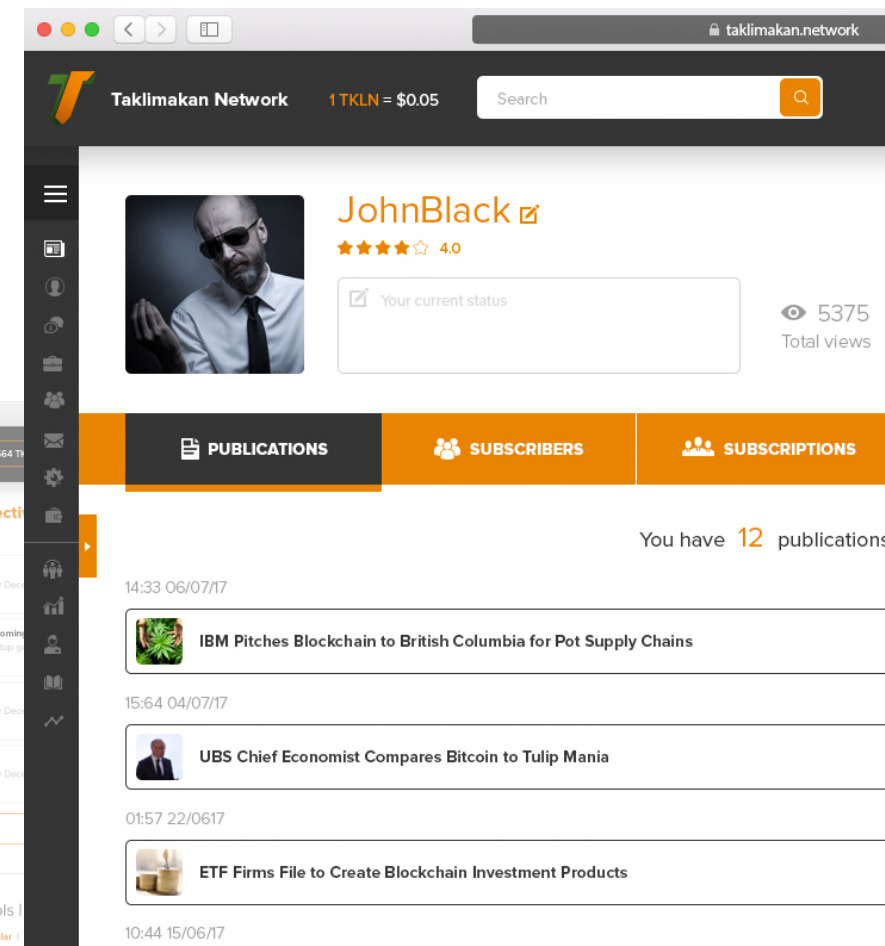
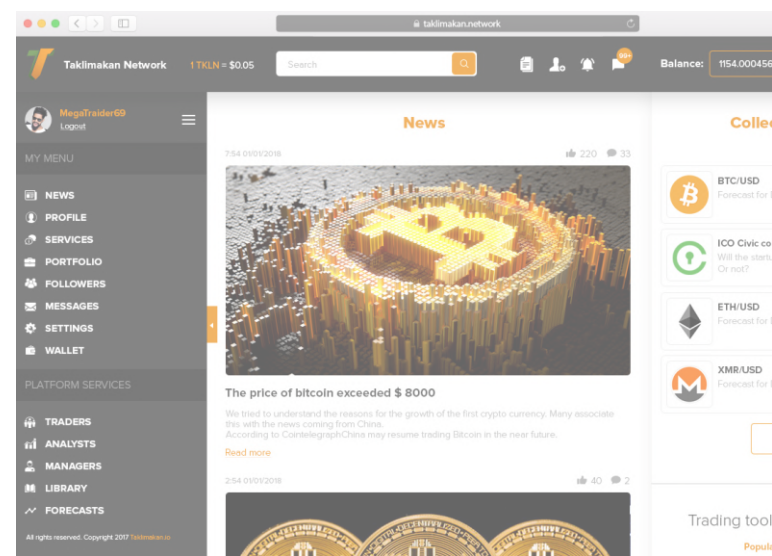
Введение



Taklimakan Network – это платформа, призванная повышать профессиональный уровень и успешность криптоинвесторов, за счет опыта экспертов.

Бизнес платформа для эффективного взаимодействия между новичками крипторынка, профессиональными трейдерами, аналитиками и управляющими менеджерами. Обширная функциональность, разнообразие инвестиционных инструментов и сервисов, при легком в понимании и удобном в управлении интерфейсе.

Платформа Taklimakan Network дает возможность не только быть инвестором проекта, но и получать полезную в инвестиционной деятельности информацию, как пользователь.



РЫНОК



Развитие блокчейн технологий в последние годы создало уникальную ситуацию на финансовом рынке и предоставило активным инвесторам целый набор новых инвестиционных инструментов. Фактически возник новый сегмент финансового рынка, - рынок криптовалют, общая капитализация которого уже превысила \$210 млрд. Вместе с тем, рынок стремительно развивается, показывая темпы роста более 500% в год. Параллельно растет и объем торговли криптовалютами. Если в первую неделю января 2017 года среднедневной оборот на рынке криптовалюты составлял примерно \$350 млн., то уже в середине ноября 2017 года данный показатель увеличился в 26 раз и превысил \$9 млрд. Ежедневно на рынке криптоактивов появляются новые криптовалюты и уникальные инвестиционные возможности. Вместе с рынком криптоактивов экспоненциально растет и рынок ICO. Ежемесячно на рынок выходят десятки проектов, а число компаний, рассматривающих для себя этот способ привлечения финансирования, растет в геометрической прогрессии. Согласно данным компаний, специализирующихся на проведении исследований по крипторынку, в 2017 году стартапы привлекли через ICO более \$3 млрд., что в 30 раз больше по сравнению с 2016 годом. По данным, с конца января 2017 по ноябрь 2017 года, количество пользователей американской криптовалютной биржи Coinbase увеличилось на 116%, с 5,5 млн. до 11,9 млн. человек. Количество обслуживаемых кошельков при этом выросло на 180%, с 12,1 млн до 33,9 млн. штук. И это только данные по одной из крупных бирж, а их насчитывается более 100. Информационный сайт, позволяющий следить за капитализацией каждой из существующих на сегодняшний день криптовалют - coinmarketcap, вошел в топ-400 самых посещаемых сайтов мира.

\$210B

КАПИТАЛИЗАЦИЯ
рынка

\$9B

среднедневной
оборот

> \$3B

привлечённых средств
на ICO

> 33,9M

КОЛИЧЕСТВО КОШЕЛЬКОВ
Coinbase

Проблемы



Рынок криптоактивов находится в самом начале своего становления и является очень волатильным и рискованным. Частным инвесторам зачастую не хватает опыта и инструментов для анализа, используемых для оценки проектов в традиционных сегментах финансового рынка. Самостоятельная торговля и самостоятельные инвестиции, без опыта и знаний, часто приводят к потере капитала.

Самостоятельная торговля

Обменные операции и спекуляции на биржах криптовалют идентичны любой другой. Для получения прибыли надо купить подешевле, продать подороже. То есть, точно также, как и при инвестициях в обычную валюту. База инструментов и принцип определения целей для торговли ставятся таким же образом, как и на рынках ценных бумаг или фьючерсах. Но даже имея определенные знания основ торговли на финансовых рынках, не дает гарантию получения прибыли с торговли криптовалютами.

Самостоятельные инвестиции

В условиях высокой волатильности рынка криптовалют неправильное составление портфеля, без соблюдения принципов риск менеджмента, может мгновенно обесценить портфель и не только не принести доход, но и привести к большим финансовым потерям. В ситуации, когда фундаментальных причин для роста у компаний нет, а технический анализ не работает, необходимо проводить анализ проектов другими инструментами, зачастую недоступными частному инвестору. Такие инструменты есть в распоряжении бизнес-площадок, специализирующихся на инвестициях в криптоактивы и одной из них является Taklimakan Network.

Решение



Taklimakan Network – это бизнес платформа, с собственной интегрированной криптовалютой, созданная для криптоинвесторов, трейдеров и аналитиков, как связной ресурс между новичками и экспертами.

Сервисы



торговые
инструменты



инвестиционные
пулы



аналитика



образовательные
материалы



коллективное
прогнозирование

Потребители



Инвесторы



Трейдеры



Аналитики

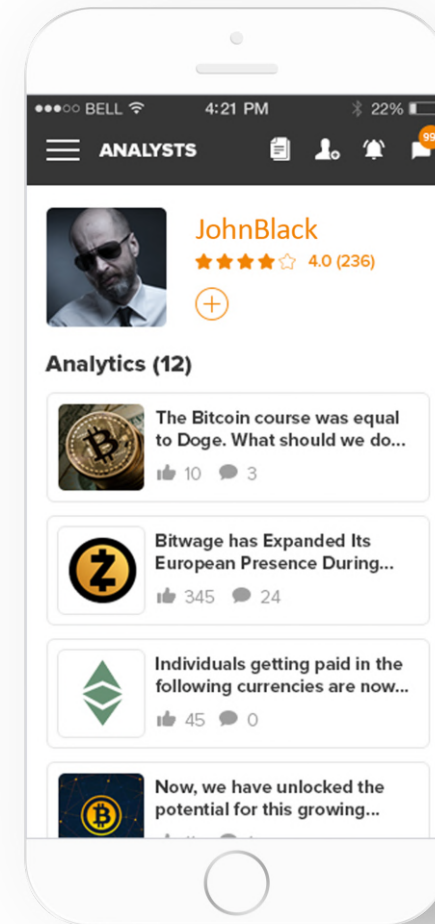
Платформа



Общие возможности

Простота и легкость пользования, современное дизайнерское решение и удобный функционал, делают платформу Taklimakan Network незаменимым помощником индивидуального инвестирования в криптоактивы.

- **Обмен сообщениями**
- **Внутренняя платёжная система**
- **Выставление рейтинга экспертам**
- **Комментирование**
- **Поисковая система**



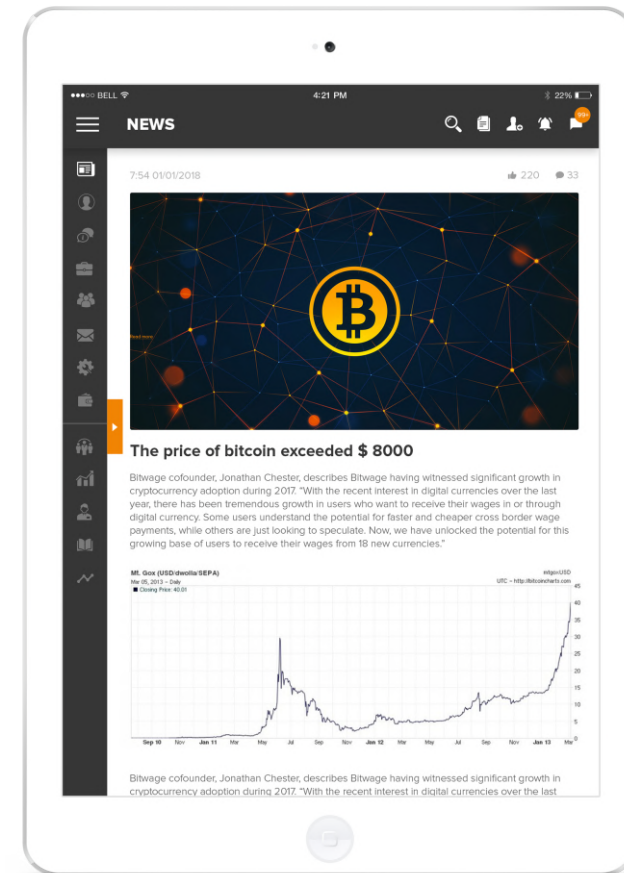
Платформа



Возможности для профессионалов

Taklimakan Network – это надежный инструмент заработка для профессионалов. Каждый эксперт может делиться своими трейдерскими и аналитическими способностями с другими за плату.

- **Рассылки торговых сигналов по подписчикам**
- **Рассылки аналитических обзоров по подписчикам**
- **Предложения по доверительному управлению**



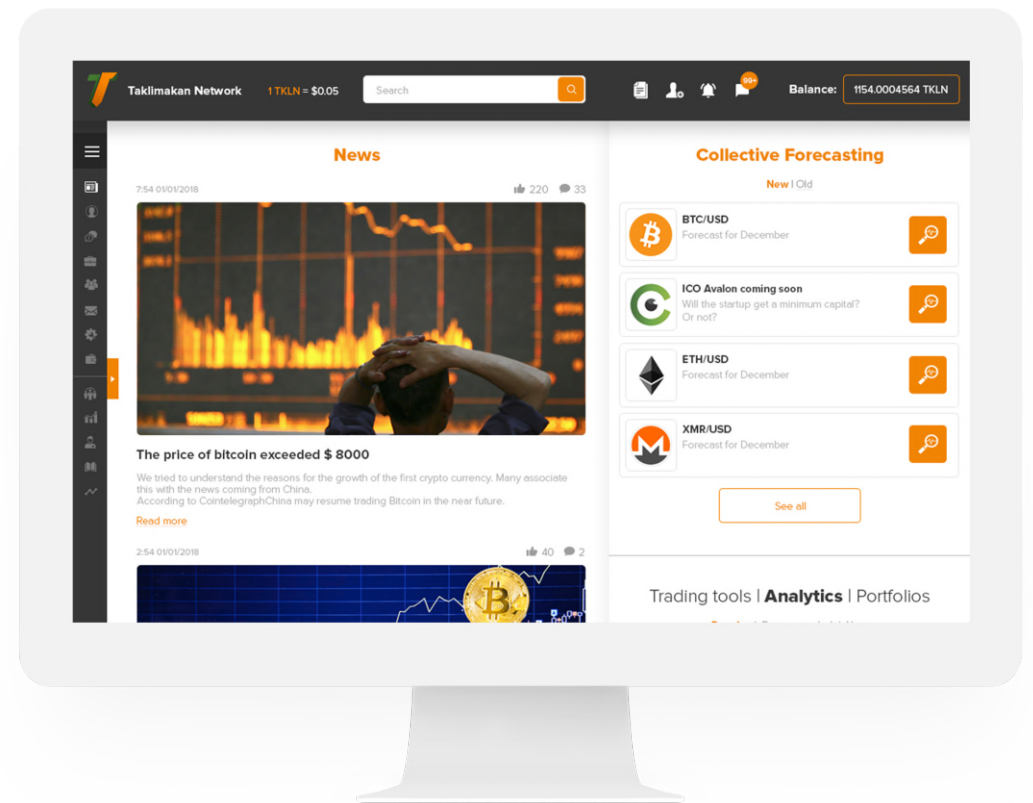
Платформа



Возможности для пользователей

Новички крипторынка смогут повысить свои инвестиционные навыки в криптоактивы, получать профессиональную аналитику блокчейн-стартапов и приумножать свой капитал, за счёт управляющих.

- **Подписка на трейдеров**
- **Подписка на аналитиков**
- **Участие в доверительном управлении**





Токен TKLN

Taklimakan token (TKLN) соответствует стандарту маркера ERC-20 и может быть перенесен на внешний кошелек ERC-20 или торговаться на криптовалютных биржах. TKLN также является внутренней валютой платформы Taklimakan Network, которая будет использоваться для компенсации пользователям платформы за свои услуги.

Токен TKLN будет поддерживаться постоянным потоком доходов с платформы Taklimakan Network. Платные услуги платформы будут оцениваться в фиксированных суммах USD и могут быть приобретены на сумму TKLN, эквивалентную ценам в долларах США, в соответствии с текущими обменными курсами.

Платные сервисы

- **Премиум аккаунт - \$10 в месяц**
- **Эксперт аккаунт - \$25 в месяц**
- **Про аккаунт - \$100 в месяц**
- **Комиссия за доверительное управление - 5%**
- **Коллективное прогнозирование - \$250 в месяц**



Расчет доходности

Основываясь на статистические данные по крипто сообществу, можно с уверенностью сказать, что рынок не только развивается бурным темпом, но и разрастается по всему Миру.

С каждым днём всё больше людей вступают в ряды криптоинвесторов, принимая участие в блокчейн-проектах и вкладывая средства в криптовалюту.

Taklimakan Netwrok - это компас инвестора, направляющий его в правильном направлении и способствующий принятию верных решений.

Монетизация проекта обоснована широким спектром сервисов, необходимых людям для инвестирования и торговли на крипто рынке.

Период достижения цели	1 - 2 года	2 - 5 лет	5 лет и более
Количество пользователей	10 000	100 000	1 000 000
Процент потребителей платных сервисов	5%	5%	5%
Средний ежемесячный платеж	\$95	\$95	\$95
Расходы на содержание	10%	7%	5%
Чистая годовая прибыль	\$513 000	\$5 301 000	\$54 150 000

Приведённые данные в таблице, выведены основываясь на статистические данные крипто рынка на 2017 год и являются предположительными.

Команда



Taklimakan Network - это интернациональная команда профессиональных инвесторов, трейдеров, аналитиков, маркетологов и блокчейн разработчиков.

Каждый член команды имеет большой опыт в своей профессиональной сфере и необходимые навыки для создания инновационной платформы Taklimakan Network.

Мы верим, что внесём определённый вклад в развитие крипто индустрии и мирового крипто сообщества.

Yong Ming Hong

Managing Partner | Co-founder

[LinkedIn](#)

Rashid Yussup

Managing Partner | Co-founder

[LinkedIn](#)

Rustam Kairy

Managing Partner | Co-founder

[LinkedIn](#)

Gregory Zaitsev

Project Manager

[LinkedIn](#)

Constantine Pozdnikin

Front-end / Full-stack Developer

[Email](#)

Sinichkin Alexander

Back-end / Full-stack Developer

[Email](#)

Viktoria Kovalenko

Community Relations Manager

[LinkedIn](#)

Venera Osman

Marketing Manager

[LinkedIn](#)

Aysilu Khayrullina

Business Analyst

[LinkedIn](#)

Andrey Zaitsev

Smart Contract Developer | Architect

[Email](#)

Birzhan Belgozhaev

Internet Marketer

[Facebook](#)

Denis Purgin

UI/UX Designer

[Facebook](#)

Berik Yernazarov

Financial Analyst

[LinkedIn](#)

Maralbek Zeinullin

Business Communication Manager

[LinkedIn](#)

Ramin Abdusalam

IT Specialist

[Email](#)

Ramil Japar

Platform Tester

[Email](#)

Dmytro Krupych

Account Manager

[Email](#)

Lei Ling

Social Media and PR - China

[Email](#)

СОВЕТНИКИ



Alexander Mitrovich

Advisor & Developer Relations

[LinkedIn](#)

Топ менеджер в ИТ с более 15 лет опыта в глобальных компаниях, серийный предприниматель построивший ряд международных компаний. Блокчейн энтузиаст с 2015 г., Александр возглавляет и строить практику Блокчейна и ведет все международные операции в компании USEtech, заказным разработчиком ПО с более 250 сотрудников. Закончив Магистратуру по электронике и MBA, а также программу TGA в INSEAD, Александр начал ИТ карьеру в компании FAME (в настоящем часть компании Sunguard). После этого он был в течении 10 лет членом топ менеджмента компании Люксофт (NYSE:LXFT), крупнейшим разработчиком ПО из Восточной Европы, где руководил Финансовой Линейкой бизнеса и работой с такими заказчиками как Deutsche Bank и UBS, а так же Enterprise линейкой, которая обслуживала компании из Энергетики и Промышленности. До присоединения к USEtech Александр создал несколько компании в секторе образовательных технологий и вел независимую консалтинг практику.

Дорожная карта



2017 Август – Сентябрь

- Зарождение идеи

Зарождение идеи среди основателей проекта, анализ рынка, конкуренции, а также разработка плана действий.

- Концепция проекта

Детально проработанная концепция с выявляемыми всеми возможными недостатками и преимуществами продукта.

- Набор команды разработчиков

Формирование команды профессионалов на основные позиции для построения архитектуры проекта.

2017 Октябрь – Ноябрь

- Лендинг страница

Удобная и доступная в использовании лендинг страница, для быстрого понимания сути проекта.

- Белая книга

Подробное описание идеи, процесса реализации и состава команды.

- Закрытая пред-продажа

Закрытая пред-продажа токенов ангел-инвесторам по самой выгодной цене.

- Пред-маркетинг

План предварительного маркетинга с охватом основных площадок для привлечения аудитории.

2017 Декабрь – Январь 2018

- Публичная пред-продажа

В рамках публичной пред-продажи, у инвестора имеется возможность приобрести токены с большой скидкой.

- Маркетинг ICO

Рационально спланированный бюджет на маркетинг ICO, с подбором лучших каналов для привлечения аудитории, по уникальному разработанному плану.

2018 Февраль – Март

- Листинг токена на биржи

Включение токена в листинги бирж, позволит инвесторам проекта спекулировать на изменениях обменного курса.

- Набор дополнительных специалистов

Для ускоренного развития проекта и высокой доходности, разработан поэтапный план по набору в команду дополнительных специалистов.

2018 Апрель – Май

- Релиз альфа-версии

Публикация альфа-версии платформы, для тестирования на выявление ошибок.

- Маркетинг для привлечения трейдеров и аналитиков

Командой маркетологов, разработана бонусная программа для привлечения на платформу трейдеров и аналитиков, учитывая рынки разных регионов для максимального охвата аудитории.

2018 Июнь – Июль

- Релиз бета-версии

Публикация, тестирование и интенсивное использование бета-версии платформы.

- Альфа-версия мобильного приложения

Публикация и тестирование мобильной версии платформы на выявление ошибок.

- Запуск всех сервисов

Работа платформы в стандартном режиме со всеми основными разделами при полной функциональности.

2018 Август – Сентябрь

- Бета-версия мобильного приложения

Тестирование бета-версии мобильного приложения платформы для подготовки выхода в массы.

- Глобальный маркетинг платформы

Запуск глобальной пиар-кампании во всех регионах, для привлечения большой аудитории крипто сообщества. Включает в себя все виды маркетинга, от онлайн до офлайн контакта.

ICO условия



Информация по токену Символ токена Стандарт токена	Taklimakan Network TKLN Ethereum ERC20
Цена токена на Pre-sale Цена токена на ICO	1 ETH = 30 000 TKLN 1 ETH = 15 000 TKLN
Количество токенов на Pre-sale Количество токенов на ICO Общее количество токенов	100 000 000 TKLN 550 000 000 TKLN 1 000 000 000 TKLN
Минимальный привлекаемый капитал Максимальный привлекаемый капитал Принимаемая валюта	3 000 ETH 36 666 ETH ETH
Не проданные токены во время ICO будут уничтожены. Выпуск дополнительных токенов исключен.	

Контакты



Для получения дополнительной информации, партнёрских предложений и по любым другим вопросам касательно проекта, можете обращаться по контактам:



taklimakan.io



info@taklimakan.io



t.me/taklimakan_news



[wechat support](#)



linkedin.com/company/taklimakan-network/



fb.com/taklimakannetwork



twitter.com/taklimakan_net



instagram.com/taklimakan.network



medium.com/@taklimakan